

Pytania i odpowiedzi

Webinarium Departamentu Ceł Ministerstwa Finansów na temat funkcjonowania uproszczeń w zakresie dokumentowania pochodzenia i statusu towarów oraz przejściowych reguł pochodzenia PEM

24.03.2022 r., MS Teams

Uproszczona procedura wystawiania świadectw przewozowych A.TR.

1. Czy ATR w imporcie z Turcji ze specjalną pieczęcią i zapisem w polu 8 "procedura uproszczona" jest błędem?

Zgodnie z art. 11 ust. 6 Decyzji nr 1/2006 Komitetu Współpracy Celnej WE – Turcja z dnia 26 lipca 2006 r. ustanawiającej szczegółowe zasady stosowania decyzji nr 1/95 Rady Stowarzyszenia WE – określenie „procedura uproszczona” należy umieścić w polu 8 (uwagi) świadectwa przewozowego A.TR., w przypadkach, o których mowa w ust. 5 lit. a) :ust. 5 lit. a) dotyczy świadectwa uprzednio opatrzonego pieczęcią właściwego urzędu celnego, tzw. „in blanco”. Nie ma więc obowiązku zamieszczania takiego zapisu w przypadku stosowania uproszczenia z art.11 ust. 5 lit. b). Niemniej jednak tego typu zapis w polu 8 świadectwa A.TR. wystawionego w formie uproszczonej „specjalna pieczęć”, w przypadku przedłożenia w imporcie do zastosowania preferencji w ramach unii celnej, nie powinien rzutować na ich zastosowanie (po spełnieniu pozostałych warunków do jego przyjęcia). Jest to dodatkowa, niewymagana informacja, która nie wpływa na ważność dokumentu.

2. Rozliczamy się także z błędnie wypełnionych świadectw? Czasami może drukarka wkręcić świadectwo. Czy musimy je również rozliczać?

Z uwagi na fakt, że wszystkie wydane świadectwa wystawione uprzednio przez organ w formie „In blanco” wprowadzane są do systemu z ich numerami własnymi, takie świadectwa muszą także zostać rozliczone z organem celnym, nawet jeśli zostały uszkodzone (są to druki ścisłego zarachowania). Jeśli fizycznie brak jest możliwości przedłożenia uszkodzonego formularza to podmiot (eksporter lub agencja celna) powinien poinformować o tym fakcie. Brak rozliczenia lub informacji o zniszczeniu spowoduje, że liczba świadectw do poświadczenia będzie zmniejszona. Zgodnie z warunkami określonymi w udzielonym pozwoleniu podmiot ma wskazany okres do ich rozliczenia i w

tym okresie powinien je rozliczyć, w tym poinformować o ich zniszczeniu i braku możliwości ich przedłożenia. Takie świadectwa zostaną „anulowane” również w systemie organu celnego.

3. W przypadku importu z Turcji omawiane zasady spełnia podmiot turecki czyli my jako importer sprawdzamy tylko poprawność wypełnienia pól na świadectwie? W związku z unią celną zasada jest jedna - mam nadzieję, że dobrze rozumiem :)

Na zasadzie wzajemności również podmiot z Turcji może uzyskać odpowiednie uproszczenie zgodnie z art. 11 ust. 5 decyzji nr 1/2006 (jedno z dwóch form). Importer/zgłaszający przed złożeniem zgłoszenia o zastosowanie preferencji w ramach unii celnej powinien sprawdzić dopuszczalność takiego świadectwa A.TR., czyli poprawność wypełnienia pól. Powinien także zwrócić uwagę na wymiary pieczęci (wzór), a w przypadku formy „in blanco” na zapis w polu 8.

4. Czy pozwolenia z pieczęcią są wydawane w Polsce?

Oczywiście, są wydawane. O odpowiednią formę uproszczenia występuje podmiot we wniosku. Można poprosić organ celny o wcześniejszą konsultację i znaleźć najlepsze rozwiązanie dla podmiotu.

5. Czy w przypadku konieczności podziału przesyłki istnieje możliwość dokonania więcej niż jednego zgłoszenia celnego (import) dla jednego świadectwa A.TR, czy też konieczne jest wystawienie świadectw zastępczych?

Zgodnie Art. 13 Decyzji nr 1/2006 Komitetu Współpracy Celnej WE Turcja z dnia 26 lipca 2006 r. (Dz. Urz. UE L 265 z dnia 26.09.2006 r.) w momencie gdy towary znajdują się pod kontrolą urzędu celnego jednej ze stron unii celnej, możliwe jest zastąpienie oryginalnego świadectwa przewozowego A.TR. jednym lub większą liczbą świadectwa przewozowych A.TR., w celu wysyłki wszystkich lub części towarów do innego miejsca przeznaczenia w granicach obszaru celnego unii celnej. Dlatego w przypadku podziału przesyłki (przesłania całego lub części towarów do innego miejsca przeznaczenia na obszarze Unii) podmiot może wystąpić z wnioskiem do urzędu, pod kontrolą którego znajdują się towary o wystawienie zastępczego świadectwa A.TR. Świadectwa zastępcze A.TR. zawierają zapis w j. angielskim w polu 8 „Replacement certificate”. W przypadku, kiedy odprawa realizowana będzie w jednym oddziale celnym (przesyłka rozdzielona na 2 zgłoszenia) nie ma potrzeby wnioskowania o świadectwo zastępcze.

6. Czy wypełnienie pola 12 dyskwalifikuje świadectwo? Jakie błędy są dopuszczalne.

Wypełnienie pola 12 przy uproszczeniu w formie pieczęci nie powinno dyskwalifikować świadectwa jako dowodu do zastosowania preferencyjnego traktowania w ramach unii celnej. Natomiast w przypadku formy „in blanco” jest niezbędne.

7. Czy możemy uznać, że taki ATR jest poprawny i uznać preferencje? To jest konkretny przypadek, firma stosuje specjalną pieczęć i zapis w polu 8 czy to dyskwalifikuje ATR ?

Nie dyskwalifikuje to świadectwa A.TR. do zastosowania preferencji. Importer jednak ma prawo zwrócić uwagę swojemu kontrahentowi o braku konieczności zapisu w polu 8 (przy stosowaniu specjalnej pieczęci) przytaczając konkretny przepis z Decyzji nr 1/2006. Ponadto, jeśli organ celny uzna za zasadne, może przesłać takie świadectwo do weryfikacji.

Uproszczony sposób dokumentowania preferencyjnego pochodzenia towarów (upoważniony eksporter)

1. Czy istnieje jakieś narzędzie/ wykaz państw trzecich, które respektują instytucję upoważnionego eksportera?

Taki wykaz nie istnieje. Zasady dokumentowania trzeba sprawdzać w treści poszczególnych umów. Lista umów o wolnym handlu podpisanych przez Unię Europejską z krajami trzecimi znajduje się [na stronie Komisji Europejskiej](#).

Podobne informacje można znaleźć na portalu podatki.gov.pl.

Większość umów przewiduje instytucję upoważnionego eksportera. Wyjątek stanowią te umowy, w ramach których obowiązuje system REX (Kanada, Japonia, Zjednoczone Królestwo, Wietnam, Ghana, Wybrzeże Kości Słoniowej, niektóre umowy EPA).

2. Czy można wpisać oświadczenie o preferencyjnym pochodzeniu towarów poniżej 6000 EUR na kilku fakturach wysyłanych w jednej przesyłce, jeśli łącznie nie przekraczają wartości 6000 EUR (przez nieupoważnionego eksportera)?

Takie rozwiązanie może być zaakceptowane. Należy pamiętać jednak, aby łączna wartość produktów pochodzących w takiej przesyłce nie przekroczyła 6000 euro. Przy czym, przykładowo, zgodnie z art. 1 pkt I Dodatku I do Konwencji PEM (Dz. Urz. UE L 54 z 26 lutego 2013 r.), „przesyłka” oznacza albo produkty wysłane w tym samym czasie od jednego eksportera do odbiorcy, albo objęte jednym dokumentem przewozowym obejmującym ich transport od eksportera do odbiorcy, albo, w przypadku braku takiego dokumentu, jedną fakturą. Definicja przesyłki zawarta w innych porozumieniach preferencyjnych jest identyczna lub bardzo podobna.

3. Czy eksporter nie będący producentem może uzyskać w swoim państwie status upoważnionego eksportera?

O status upoważnionego eksportera może ubiegać się każdy eksporter, także nie będący producentem, która spełnia warunki do uzyskania takiego statusu określone w przepisach.

4. Na jakiej stronie można uzyskać tabelę na dany rok kalendarzowy dotyczący ekwiwalentów limitów wyrażonych w EUR?

Tabelę tę można znaleźć na stronie podatki.gov.pl.

Jest to tabela równowartości w złotych polskich kwot ustalonych w euro, określonych w przepisach celnych do celów innych niż określanie klasyfikacji taryfowej towarów lub należności celnych (art. 53 ust. 2 UKC) obowiązujących od 1 stycznia 2022 r. Trzeba tutaj jednak zaznaczyć, że w przypadku limitu 6000 euro stosowanego w odniesieniu do dowodów pochodzenia towarów, ekwiwalent w PLN ma zastosowanie w sytuacji, gdy faktura jest wystawiona w PLN.

5. Czy status upoważnionego eksportera można rozszerzać o nowe produkty eksportowane do danego kraju ?

Oczywiście tak. W takim przypadku należy złożyć wniosek o zmianę udzielonego wcześniej pozwolenia/upoważnienia, posługując się formularzem wniosku o udzielenie upoważnienia, wybierając opcję jego zmiany.

6. Jeśli eksporterem jest mój oddział w Niemczech a my w PL tylko ładujemy towar (mamy odpowiednie upoważnienia do zgłoszeń celnych w ich imieniu) to co musimy zrobić aby zastosować uproszczenie w EUR1 ?

Nie ma uproszczonej formy EUR.1, ale zakładamy, że w pytaniu chodzi o status upoważnionego eksportera. W opisanym przypadku możliwe są dwa rozwiązania. Jeżeli eksporterem jest podmiot z siedzibą w Niemczech, to może on zwrócić się do swojego organu celnego z wnioskiem o przyznanie mu statusu upoważnionego eksportera. Wtedy na swojej fakturze lub innym swoim dokumencie handlowym dotyczącym wywożonych z Polski produktów, które to dokumenty trafiają do odbiorcy przesyłki, będzie mógł sporządzać deklaracje pochodzenia produktów.

Podmiot mający siedzibę w Polsce, jeżeli jest zaangażowany w wywóz produktów, może także wystąpić z wnioskiem o nadanie mu statusu upoważnionego eksportera, ale żeby go uzyskać musi być w stanie udowodnić preferencyjne pochodzenie wywożonych produktów zarówno w momencie rozpatrywania przez organ celny wniosku, jak i w przyszłości, dla każdej przesyłki. Musi także przechowywać kopie sporządzonych dowodów pochodzenia oraz dokumenty potwierdzające pochodzenie wywiezionych produktów. Deklaracja pochodzenia w takim przypadku będzie sporządzana na dokumencie handlowym dotyczącym danej przesyłki (np. specyfikacja) wystawianym przez polski podmiot.

Zgodnie z § 2 pkt 1 ust. 1 rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 31 maja 2016 r. w sprawie właściwości miejscowej organów celnych (Dz. U. z 2018 r., poz. 170), wniosek o wydanie upoważnienia do stosowania uproszczonego sposobu dokumentowania

preferencyjnego pochodzenia towaru należy kierować do naczelnika urzędu celno-skarbowego, właściwego terytorialnie dla siedziby eksportera, tam gdzie prowadzone są księgi rachunkowe wnioskodawcy oraz wnioskodawca prowadzi przynajmniej część działalności, której dotyczy wniosek. Zatem, polski przedsiębiorca będzie mógł uzyskać status upoważnionego eksportera wyłącznie po spełnieniu ww. warunków.

Prześciowe reguły pochodzenia towarów w strefie pan-euro-śródziemnomorskiej

1. Czy można stosować przejściowe reguły konwencji PEM dla towarów w handlu z Serbią? Na podstawie jakiego aktu prawnego?

Reguły przejściowe w handlu z Serbią stosujemy od 6.12.2021 r. Decyzja dotycząca Serbii nie została jeszcze opublikowana, ale w przekazanej państwowym członkowskim opinii Komisji Europejskiej brak publikacji w Dz. Urz. UE nie stoi na przeszkodzie przy stosowaniu tej decyzji, ponieważ reguły przejściowe weszły w życie w momencie potwierdzenia zakończenia pisemnej procedury przyjęcia. Do czasu opublikowania w Dz. Urz. UE poszczególnych decyzji dotyczących reguł przejściowych można powoływać się na decyzje Rady.

Serbia - Decyzja Rady (UE) 2020/2072 z dnia 7 grudnia 2020 r. w sprawie stanowiska, jakie należy zająć w imieniu Unii Europejskiej w ramach Rady Stabilizacji i Stowarzyszenia ustanowionej na mocy Układu o stabilizacji i stowarzyszeniu między Wspólnotami Europejskimi i ich państwami członkowskimi, z jednej strony, a Republiką Serbii, z drugiej strony, w odniesieniu do zmiany tego Układu w drodze zastąpienia protokołu 3 do niego w sprawie definicji pojęcia „produkty pochodzące” i metod współpracy administracyjnej (Dz. Urz. L 424 z 15.12.2020).

2. Długoterminowa deklaracja unijnego dostawcy może określać, że przestrzegane są reguły pochodzenia określone zarówno w regułach Konwencji PEM, jak i regułach przejściowych. Jest to rozwiązanie wygodne dla producenta, gdyż może taką deklarację wykorzystywać w razie eksportu zarówno do krajów nie stosujących jeszcze reguł przejściowych, jak i do tych stosujących już reguły przejściowe. Jak to jest natomiast w przypadku przywozu komponentów z kraju trzeciego, np. ze Szwajcarii? Czy na fakturze szwajcarski dostawca może złożyć dwie deklaracje pochodzenia, jedną z odniesieniem do reguł Konwencji PEM, a drugą – do reguł przejściowych?

Jeżeli towar spełnia reguły zarówno z Konwencji PEM, jak i reguły przejściowe nie ma przeszkód do złożenia na jednej fakturze dwóch deklaracji pochodzenia, jednej odnoszącej się do reguł z Konwencji PEM, drugiej do reguł przejściowych. Jednak zgodnie ze stanowiskiem KE – tzw. „pearability” czyli przenikalność pomiędzy tymi

dwoma systemami jest jeszcze ograniczona i niekiedy niezbędne jest wystawianie odrębnych dowodów pochodzenia.

3. Czy wiadomo, kiedy kolejne kraje PEM wprowadzą reguły przejściowe?

Kolejne kraje, z którymi planowane jest stosowanie reguł przejściowych (wyraziły swoje zainteresowanie ich wdrożeniem) to Bośnia i Hercegowina, Egipt, Izrael, Kosowo, Liban, Czarnogóra, Turcja i Ukraina. Konkretnie daty nie są znane, ale w przypadku Ukrainy spodziewane jest spore opóźnienie.

Zarejestrowany eksporter (system REX)

- 1. Brak listy państw, aktualizacja tych co są w systemie REX, umów handlowych - brak jednolitego miejsca gdzie można to na bieżąco sprawdzać. Strony UE często są niedostępne albo mają błędy uniemożliwiające sprawdzanie tego na bieżąco. Było by dobrze aby na PUESC zostało to podłączone. Ułatwi to wszystkim weryfikację.**

Na stronie [Komisji Europejskiej](#) poświęconej systemowi REX zamieszczona jest lista krajów, które stosują system REX. Strona działa i jest na bieżąco aktualizowana.

- 2. Czy do potwierdzania pochodzenia preferencyjnego można używać zamiennie REX i upoważnionego eksportera, oczywiście poza krajami gdzie tylko można stosować REX?**

Instytucja upoważnionego eksportera i zarejestrowanego eksportera to dwa odrębne rozwiązania i nie można ich używać zamiennie. Wybór sposobu dokumentowania pochodzenia towarów wynika z konkretnej umowy czy porozumienia preferencyjnego.

- 3. Czy do Wielkiej Brytanii można stosować do potwierdzania preferencyjnego pochodzenia REX?**

Tak. Zgodnie z umową EU-UK (TCA) w treści oświadczenia o pochodzeniu eksporter wskazuje swój numer referencyjny, za pomocą którego jest identyfikowany. W przypadku eksportera unijnego jest to numer zarejestrowanego eksportera REX. Wynika z to z przypisu 2 do treści oświadczenia o pochodzeniu (Załącznik 7 do Umowy TCA).

- 4. Czy wniosek o rejestrację w systemie REX może złożyć agencja celna w imieniu eksportera?**

Agencja celna na mocy udzielonego pełnomocnictwa może złożyć wniosek o nadanie statusu zarejestrowanego eksportera dla firmy, którą reprezentuje. Osoba, która chce złożyć wniosek elektroniczny o nadanie statusu zarejestrowanego eksportera w imieniu podmiotu, z wykorzystaniem STP REX, musi na PUESC być reprezentantem podmiotu [mieć uprawnienie szczególne Obsługa wniosków REX]. Szczegółowe informacje dostępne są na PUESC.

- 5. Czy zmiana siedziby zgłaszana do odpowiedniej komórki aktualizuje się automatycznie w REX? Czy należy złożyć wniosek o zmianie danych? NIP pozostaje ten sam, tylko adres siedziby się zmienia.**

Zgłoszenie zmiany siedziby do odpowiedniej komórki nie powoduje automatycznej aktualizacji tych danych w systemie, ponieważ system REX jest systemem unijnym, a nie naszym krajowym. Należy złożyć wniosek o aktualizację danych firmy na portalu PUESC (formularz WRP0002). Brak aktualizacji danych rejestracyjnych może prowadzić do cofnięcia rejestracji.

- 6. Dlaczego rejestracja do REX jest osobno oznaczana dla wywozów do Szwajcarii? Mam nadzieję że dobrze zrozumiałam slajd i czy rejestracja REX będzie działać dla niższych ceł przy eksporcie do Szwajcarii?**

W przypadku eksportu na warunkach preferencyjnych do Norwegii i Szwajcarii system REX nie ma zastosowania. Zgodnie z obowiązującymi unijnymi umowami o wolnym handlu ze Szwajcarią i Norwegią dowodem pochodzenia może być świadectwo EUR.1 oraz w określonych przypadkach deklaracja pochodzenia (w tym upoważniony eksporter).

Szwajcaria i Norwegia stosują system REX, ale wyłącznie w celu przywozu do tych krajów towarów w ramach GSP (ogólny system preferencji taryfowych– dla krajów rozwijających się i najmniej rozwiniętych). Polscy eksporterzy mogą posługiwać się swoimi numerami REX przy wywozie towarów w ramach umów o wolnym handlu ze Zjednoczonym Królestwem, Kanadą, Japonią, Wietnamem, ESA (Komory, Madagaskar, Mauritius, Seszele i Zimbabwe), Ghaną i Wybrzeżem Kości Słoniowej.

Szwajcaria i Norwegia zostały wymienione w prezentacji dotyczącej systemu REX w kontekście tzw. zarejestrowanego ponownego nadawcy, który rejestruje się w systemie do celów sporządzania (na terenie UE) zastępczych dowodów pochodzenia, w przypadku przesyłek towarów pochodzących z krajów GSP, które są następnie przesyłane (w całości lub częściowo) do innego miejsca w UE lub do Norwegii czy Szwajcarii.

- 7. Na jakiej stronie można sprawdzić numer REX eksportera z GB?**

Zgodnie z umową EU-UK (TCA) w treści oświadczenia o pochodzeniu eksporter wskazuje swój numer referencyjny, za pomocą którego jest identyfikowany. W przypadku eksportera brytyjskiego nie będzie to numer zarejestrowanego eksportera REX, ale brytyjski numer EORI.

Ważność brytyjskich numerów EORI można sprawdzić na stronie www.gov.uk.

- 8. Szwajcaria też mnie interesuje co do REX .Czy ma być osobny nr ?**

Patrz odpowiedź na pytanie 6.

9. Czy Szwajcaria jest objęta REX czy trzeba wystawiać EUR1?

Patrz odpowiedź na pytanie 6.

10. Na tej stronie: <https://www.podatki.gov.pl/clo/informacje-dla-przedsiębiorców/pochodzenie-towarów/system-zarejestrowanych-eksporterów-rex/> System zarejestrowanych eksporterów (REX) Wytyczne dla przedsiębiorców korzystających z systemu zarejestrowanych eksporterów (REX) znajduje się odnośnik to e-learningu, który niestety nie działa, kto mógłby to poprawić, tak aby można było skorzystać z e-learningu zawarte linki w plikach do pobrania są nieaktualne. Prośba od MF, aby aktualizować te dane na bieżąco.

Link został zaktualizowany i szkolenie działa (REX Moduł e-Learning).

11. Czy do Maroko można stosować REX jako potwierdzenie preferencyjnego pochodzenia towaru?

Nie, Maroko nie stosuje systemu REX. Dowody pochodzenia służące do potwierdzania preferencyjnego pochodzenia w handlu UE z Marokiem to deklaracja pochodzenia (w tym upoważniony eksporter) i świadectwa EUR.1 oraz EUR-MED.

12. Czy REX trzeba aktualizować w zakresie nowych kodów, działów?

Podanie do wiadomości publicznej opisu towarów zawartych w polu 4 wniosku o nadanie statusu zarejestrowanego eksportera następuje jedynie za zgodą eksportera wyrażoną poprzez złożenie podpisu w polu 6 wniosku. Opis towarów zawarty we wniosku ma charakter orientacyjny. Zgodnie z wytycznymi Komisji Europejskiej sporządzenie przez zarejestrowanego eksportera oświadczenia o pochodzeniu dla towarów o kodach nie wskazanych w polu 4 nie stanowi powodu do odrzucenia takiego oświadczenia. Jeżeli jednak eksporter zgadza się na publikację opisu towarów, dobrze jest takie kody aktualizować.

Importer powinien zwrócić uwagę na fakt, że towary wskazane w oświadczeniu o pochodzeniu powinny być prawidłowo zaklasyfikowane zgodnie z unijną nomenklaturą taryfową i nie należy się tutaj kierować kodami zgłoszonymi przez eksportera przy rejestracji w systemie REX (dotyczy przywozu do UE w ramach GSP). Jeżeli prawidłowa klasyfikacja towaru jest inna niż wskazana we wniosku to nie jest to podstawą do odrzucenia oświadczenia o pochodzeniu, szczególnie gdy reguły pochodzenia dla obydwu kodów są identyczne. Rozbieżności w zakresie klasyfikacji, a w konsekwencji także różnice w regułach pochodzenia mogą być natomiast uznane za uzasadnione wątpliwości i oświadczenie o pochodzeniu może być przekazane do weryfikacji właściwym organom kraju wywozu, ze wskazaniem jej przyczyn. W konsekwencji negatywnego wyniku weryfikacji oświadczenia o pochodzeniu pobrane zabezpieczenie

zostanie zaliczone na poczet długu celnego określonego ponownie, z pominięciem stawki celnej preferencyjnej.

- 13. Jeśli eksporter nie ma obowiązku podawania opisu towarów (brak pozycji taryfy celnej i opisu samego towaru) w systemie REX, których dotyczy, to sprawdzam jedynie poprawność oświadczenia REX na dokumencie handlowym? I jeśli numer REX jest ważny, uznaję preferencje?**

Pole 4 wniosku (opis towarów) jest obligatoryjne, natomiast publikacja tych danych następuje jedynie za zgodą eksportera wyrażoną poprzez złożenie podpisu w polu 6 wniosku. Importer może więc w takiej sytuacji sprawdzić wyłącznie ważność rejestracji w REX.

Poza prawidłowym i ważnym numerem REX oświadczenie o pochodzeniu musi zawierać dane z Załącznika 22-07 RW do UKC (przywóz do UE w ramach GSP) lub dane z odpowiedniego załącznika do umowy preferencyjnej.

- 14. Dla kodu 7311 jak to się ma, co potrzebne aby wystawić EUR 1 dla NO?**

Pytanie wymaga doprecyzowania. Proszę o kontakt z oddziałem celnym/urzędem celno-skarbowym właściwym dla siedziby firmy lub Krajową Informacją Skarbową.

- 15. Jeżeli mamy import z GB wystarczy nr EORI do zastosowania preferencji?**

Zgodnie z umową EU- UK (TCA) w treści oświadczenia o pochodzeniu eksporter wskazuje swój numer referencyjny, za pomocą którego jest identyfikowany. W przypadku eksportera brytyjskiego będzie to brytyjski numer EORI. Poza prawidłowym i ważnym numerem EORI, oświadczenie o pochodzeniu musi spełniać warunki z Załącznika 7 do Umowy TCA.

Uproszczony sposób dokumentowania niepreferencyjnego pochodzenia towarów (procedura in blanco)

- 1. Czy eksporter nie będący producentem (firma handlowa) może uzyskać upoważnienie in blanco dla SWIADECTWA POCHODZENIA? Eksporter nie może wypełnić wcześniej pola 3 i 6, bo dopiero w chwili zamówienia jest znany wykaz produktów. Firma specjalizuje się w handlu częściami samochodowymi, a katalog obejmuje kilkaset pozycji.**

Upoważnienie in blanco może uzyskać eksporter bez względu na to, czy jest producentem towaru, czy też nie. Inny będzie tylko sposób dokumentowania pochodzenia towaru. Eksporter będący producentem może udowodnić pochodzenie towaru na podstawie spełnienia reguły świadczącej o wystarczającym przetworzeniu. Eksporter, który jest pośrednikiem będzie musiał przechowywać dokumenty od swoich

dostawców świadczące o sprzedaży oraz o pochodzeniu towaru i na tej podstawie zadeklaruje odpowiednie pochodzenie towaru w świadectwie.

Pole 3 i 6 musi być we wniosku wypełnione, umożliwia to późniejszą kontrolę prawidłowości wystawionych świadectw pochodzenia. Poza tym dla różnych krajów pochodzenia należy złożyć oddzielne wnioski. Dla krajów Unii Europejskiej można w polu 3 wniosku wpisać wspólny symbol UE. W innych przypadkach można złożyć wnioski dla powtarzających się do tej pory w obrocie handlowym krajów pochodzenia. Opis towaru w polu 6 zarówno we wniosku, jak i w świadectwie nie musi być bardzo drobiazgowy, ma umożliwiać identyfikację towaru, ale w pewnym zakresie można go uogólnić. W przypadku bardzo dużej ilości różnorodnego towaru opis towaru we wniosku można zrobić w postaci załącznika, zaś w polu 6 umieścić odpowiednią adnotację.

2. A co w przypadku gdy eksporter jest producentem i dodatkowo sprzedaje towar, którego nie wyprodukował?

Upoważnienie in blanco może uzyskać eksporter bez względu na to, czy jest producentem towaru, czy też nie. Z upoważnienia tego może również korzystać eksporter, który jest producentem, ale dodatkowo sprzedaje towar, którego nie wyprodukował. Inny będzie tylko sposób dokumentowania pochodzenia towaru. Eksporter będący producentem może udowodnić pochodzenie towaru na podstawie spełnienia reguły świadczącej o wystarczającym przetworzeniu, eksporter w momencie, gdy jest tylko pośrednikiem będzie musiał przechowywać dokumenty od swoich dostawców świadczące o sprzedaży oraz o pochodzenia towaru i na tej podstawie zadeklaruje odpowiednie pochodzenie towaru w świadectwie.

Inne

1. Pytanie moje dotyczy, eksportu zbiorników do Serbii – uszlachetnienie bierne tam zostają napełniane masą porowatą następnie wracają do PL i z PL będą wysyłane do klienta w UE lub poza. Czy jest możliwość uzyskania WIP dla tego towaru? Jakie dokumenty należy złożyć i dołączyć do wniosku, czy to ma być (deklaracja dostawcy surowców, kalkulacja, opis procesu technologicznego)?

Pytanie wymaga doprecyzowania. Proszę o kontakt z Izbą Administracji Skarbowej w Warszawie, Dział Wiążących Informacji.

- 2. Czy koszty związane z produkcją wyrobu np. koszty energii elektrycznej/ gazu też zalicza się w kalkulacji do wartości ex works wyrobu jako surowiec użyty do wytworzenia wyrobu gotowego?**

Cena „ex-works” to cena płacona producentowi towaru na warunkach dostawy ex-works (EXW), który dokonuje ostatniej obróbki lub przetworzenia, pod warunkiem, że cena ta zawiera w sobie wartość wszystkich użytych materiałów oraz inne koszty poniesione przez wytwórcę. Koszty energii elektrycznej zalicza się do pozostałych kosztów i uwzględnia w cenie ex-works. W przypadku gazu, jest on materiałem wykorzystywanym w procesie wytwarzania i jego koszt także jest objęty ceną ex-works w części, w której określa się koszty materiałowe.

W przypadku energii elektrycznej, aby ustalić czy produkt jest produktem pochodzącym nie jest natomiast konieczne ustalenie pochodzenia tej energii. Jest ona zaliczana do tzw. elementów neutralnych, do których m.in. zalicz się m.in. paliwo i energię.

- 3. Przykład: import produktów winiarskich z Argentyny, dostawca-eksporter nie jest upoważnionym eksporterem, otrzymujemy tylko i wyłącznie świadectwo pochodzenia niepreferencyjne (naliczamy cło). W jaki sposób można sprawdzić z pozycji importera czy dostawca ma możliwość wystawienia świadectw preferencyjnego np.eur-1 abyśmy mogli uzyskać preferencję?**

W chwili obecnej UE nie ma zawartej umowy o wolnym handlu z Argentyną. W związku z tym nie jest możliwe zastosowanie preferencyjnej stawki celnej przy przywozie towarów z Argentyny do UE.

- 4. Czy przewidywana jest aktualizacja kodów w protokołach do FTA np. z uwagi na zmianę kodów HS 2022?**

Od 1 stycznia 2022 r., rozpoczęło się stosowanie nomenklatury HS 2022 i unijne umowy handlowe zawierają reguły, które nie odzwierciedlają zmian w HS.

Oznacza to, że unijni przedsiębiorcy muszą samodzielnie dokonać korelacji między obecną klasyfikacją swoich produktów, a odpowiadającymi im regułami pochodzenia (PSR - reguły dla poszczególnych produktów). Obecnie aktualizacja kodów HS i związanych z nimi PSR opiera się na wspólnym przeglądzie dokonywanym przez obie strony danej umowy w ramach odpowiedniego podkomitetu, ustanowionego w każdej umowie handlowej. Porozumienia w sprawie zaktualizowanych reguł (PSR) w takim podkomitecie umożliwią dopiero organowi wyższego szczebla podjęcie decyzji o zaktualizowaniu PSR dla danych produktów i ustalenie nowej listy reguł. Proces ten jest jednak długotrwały (jest to zmiana postanowień umowy międzynarodowej) ze względu

na konieczność osiągnięcia porozumienia między Stronami oraz późniejszego wypełnienia wewnętrznych procedur przez każdą ze Stron.

5. Czy jest konieczność przedstawienia oryginału faktury zawierającej deklarację eksportera obniżającą cło antydumpingowe?

Faktury są najpopularniejszym dokumentem handlowym w relacjach biznesowych. Na ich podstawie dokumentuje się czynność prawną jaką jest, m.in. sprzedaż towarów w przypadku transakcji zagranicznych. Co do zasady, są dokumentami stosowanymi w obrocie prawnym między przedsiębiorcami, stanowiąc ich dokumentację księgową, konieczną zwłaszcza dla potrzeb kontroli prawidłowości rozliczeń pomiędzy kupującym a sprzedającym, a także z właściwym organem podatkowym bądź celnym. Z punktu widzenia dokonywania zgłoszeń celnych (w przywozie) faktura handlowa stanowi podstawę do określenia m.in. wysokości cła.

Rozważając zagadnienie formy wystawiania faktur należy zauważyć, że dopuszcza się wszelkie formy, które gwarantują autentyczność pochodzenia, integralność treści oraz czytelność faktur przez cały okres ich przechowywania. Mówiąc o autentyczności pochodzenia faktury, rozumie się przez to pewność co do tożsamości, w szczególności wystawcy faktury; a integralność treści oznacza, że w fakturze nie zmieniono danych, które powinna zawierać.

A zatem, faktury mogą być wystawiane w różnej formie, tj. w papierowej bądź elektronicznej (elektroniczna wymiana danych), ale strony danej transakcji gospodarczej powinny stosować takie rozwiązania informatyczne czy biznesowe aby zapewnić autentyczność pochodzenia i integralności treści danej faktury.

W momencie dokonania odprawy celnej importowej (objęcie towaru procedurą dopuszczenia do obrotu), importer bądź jego przedstawiciel powinni dysponować fakturą handlową w formie papierowej bądź w formie zdigitalizowanej, np. zeskanowanej do pliku PDF i wysłanej pocztą elektroniczną (e-mail) i udostępnić je organowi celnemu – w sytuacji gdy jest to konieczne – w szczególności do przeprowadzenia czynności kontroli celnych. W przedmiocie podpisu faktury przez ostatnią firmę pośredniczącą/przedsiębiorstwo handlowe, wskazać należy, że faktura powinna zawierać podpis wystawcy, który potwierdzi treść przedstawionego stanu rzeczywistego oraz, że miały miejsce fakty w niej stwierdzone.

W zakresie ceł antydumpingowych mówimy o deklaracji /oświadczeniu na fakturze, które zawiera elementy wskazane w danym rozporządzeniu o ustanowieniu środka ochronnego.

Informacje o publikacji

Data publikacji: **14.04.2022 r.**

Komórka odpowiedzialna: **Departament Ceł MF**